

## Aanbesteden voor contractmanagers

Als contractmanager ben je vanuit je eigen rol betrokken bij de uitvoering van (Europese) aanbestedingen. Dan is het nodig dat je kennis hebt van de aanbestedingswet- en -regelgeving, zodat je als volwaardig teamlid kunt meewerken bij aanbestedingen. De training is gebaseerd op de Aanbestedingswet (wijzigingen d.d. 2016).

Na deze tweedaagse training ben je bekend met de achtergronden van het (Europees) aanbesteden, de terminologie, het proces en de kaders. Je kunt de aanbestedingsrechtelijke risico's in het contractmanagementproces beter beheersen. Ook ken je de spelregels omtrent te stellen eisen en criteria, en de doorwerking hiervan in de contractmanagementfase.

## Ervaringen van andere deelnemers

*"Een introductie tot aanbestedingsrecht in twee dagen, kan dat? Deze training bewijst dat dat kan. Zeer prettige trainingsstijl: duidelijk, goede structuur, toegankelijk en herhaling = kracht. Een aanrader voor iedere contractmanager die betrokken is bij (Europese) aanbestedingen."*  
Jean-Paul Sorée.

*Zie voor meer referenties van onze trainingen [www.springest.nl](http://www.springest.nl).*

## Waarom deze training?

- Om als volwaardig teamlid als contractmanager mee te kunnen draaien bij aanbestedingen.
- Om de juiste input te kunnen leveren als contractmanager bij aanbestedingen.
- Om de doorwerking van aanbestedingsprocedures in de contractmanagementfase te begrijpen.
- Om te weten welke wijzigingen je wel/niet nog aan kunt brengen in de contractuitvoeringsfase.

## Wat leer je?

- Hoe de aanbestedingswet- en -regelgeving in elkaar zit.
- Inzicht in de achtergronden van het (Europees) aanbesteden.
- Kennis van de verschillende aanbestedingsprocedures, de spelregels omtrent te stellen eisen en criteria, en de doorwerking hiervan in de contractmanagementfase (met name de ruimte tot wijziging van aanbestede contracten).
- De uitdaging tussen rechtmatigheid en doelmatigheid.
- De focus vanuit de verschillende rollen van inkoop en contractmanagement.

## Voor wie?

Contractmanagers die vanuit hun eigen rol en expertise betrokken zijn bij aanbestedingen, bijvoorbeeld als lid van een projectteam voor een (Europese) aanbesteding. De training is gericht op zowel reguliere overheden als speciale-sectororganisaties. Speciale-sectororganisaties zijn organisaties in de branches elektriciteit, gas en warmte; drinkwatervoorziening; openbaar vervoer over land; (lucht)havens. Voor hen gelden soms net iets andere regels. In de training komen de verschillen aan de orde. De training is ook geschikt voor anderen die meer willen weten van de aanbestedingswetgeving.

### **Voorkennis**

Deze training gaat uit van hbo-denk- en -werkniveau. Een specifieke vooropleiding is niet benodigd.

## Algemeen

### **Duur**

Twee dagen van 9.30 tot 17.00 uur, met één week tussen de dagen.

### **Materiaal**

Het digitale cursusmateriaal bestaat uit de presentaties, verrijkt met links naar wet- en regelgeving, rechtspraak en lezenswaardige artikelen.

### **Werkvormen**

In de training wordt theorie afgewisseld met praktijkvoorbeelden, oefeningen en reflectie op je eigen situatie.

### **Gespecialiseerde trainer**

De training wordt gegeven door mr. Femke Rasenberg. Haar specialisaties zijn aanbesteden, aanbestedingswet, BAO, BASS, private aanbestedingen, vastgoed, bouwrecht, DNR, UAV, gebieds- en projectontwikkeling, Europees recht, zorg, onderwijs en scholen, maatschappelijk vastgoed, woningcorporaties, Wira, tenderen, inkopen.

## Programma

- Achtergrond aanbesteden
- Rechtsbronnen
  - Europees (Verdrag en richtlijnen) en nationaal (Aanbestedingswet en flankerend beleid)
  - Recente herziening aanbestedingsrecht
- Werkingssfeer aanbestedingsrecht
  - Wie moet aanbesteden?
  - Wat moet worden aanbesteed?
  - Wanneer moet worden aanbesteed?
  - Hoe moet worden aanbesteed?
  - Welke verplichtingen gelden als wordt aanbesteed?
  - Uitzonderingen

## Vervolg programma

- Best Value
- Concurrentiegerichte dialoog
- Strategie en herstel
  - Tips en fouten bij inschrijvingen
  - Herstel of aanvulling
  - Strategisch of manipulatief
- Wijziging van een opdracht na aanbesteding
  - a. Welke mogelijkheden bestaan er?
  - b. En wat zijn de gevolgen?
- Rechtsbescherming

## Gerelateerde trainingen

- Leveranciersmanagement

## Prijzen, data en locatie

Zie voor deze informatie onze website, [www.cmpartners.nl/trainingen](http://www.cmpartners.nl/trainingen)