

CM Masters: unieke training voor senior contractmanagers



Contractmanagement in de lift

Steeds meer bedrijven werken aan de inrichting en uitvoering van contractmanagement. Het aantal vacatures voor vaste of interim contractmanagers, soms 'leveranciersmanager' genoemd, neemt toe. En dus ook de eisen die gesteld mogen worden aan de deskundigheid, ervaring en competenties van contractmanagers. CM Partners heeft op de groeiende vraag naar een volwaardig opleidingsprogramma voor het vakgebied contractmanagement al in een vroeg stadium gereageerd. Wij hebben onze visie óp en een werkbare methode voor dit vakgebied in boekvorm verspreid en tot een samenhangend leerplan verwerkt. Topproduct uit dat leerplan is CM Masters: een 6 daagse training voor senior contractmanagers, die toe zijn aan een verdiepingsslag op hun vakgebied met collega's uit andere organisaties en sectoren.

CM Masters: de formule

CM Masters is een mix van theorie, behandeling van best practices en competentieontwikkeling. In 14 dagdelen, verspreid over 3 blokken van 2 dagen, inclusief avonden, gaan 10 senior contractmanagers de uitdaging aan om een substantiële professionaliseringslag te maken op hun vakgebied. Het doorgronden van de methodiek, analyse van casuïstiek en visies van experts op contractmanagement zijn gesmeed tot een logisch geheel. Situaties van de werkvloer worden met een acteur gesimuleerd om te oefenen met communicatiestijlen en de effectiviteit van persoonlijk leiderschap te vergroten. Onze ruime ervaring is dat alle deelnemers, verrijkt met nieuwe inzichten en direct toepasbare eyeopeners, naar hun werkomgeving terugkeren.

De gekozen formule biedt een unieke mogelijkheid om met collega's van opdrachtgevers én leveranciers het vakgebied te bestuderen en te analyseren. Tegenstrijdige belangen en standpunten worden leiden tot discussies die elders niet zouden plaats vinden. Het pleidooi voor een nieuw inkoopparadigma wordt afgezet tegen de per definitie ongelijke contractdoelstellingen van beide partijen. Verderop krijgt u een indruk van de onderwerpen die binnen de verschillende blokken aan bod komen.

Najaar 2010: CM Masters gepland; 2011 in voorbereiding

In 2010 bieden wij bij voldoende belangstelling weer een CM Masters aan, nl. in okt/nov. De groepsgrootte is min. 8 en max. 12 deelnemers en de deelname is exclusief voor senior contractmanagers. Het programma, de kwalificatie-eisen voor deelname en een overzicht van de thema's die in CM Masters aan bod komen treft u verderop aan. Van deelnemers wordt verwacht dat zij een hoge, persoonlijke inbreng leveren aan het programma, zowel plenair als in werkgroepen. Op verzoek zijn referenties van deelnemers aan eerdere masterclasses beschikbaar.

NB: De CM Masters kan ook incompany worden verzorgd met op maat toegesneden doelstellingen en programmaonderdelen.

Senior contractmanagers en consultants only

Iedere contractmanager die voldoet aan de elders in deze brochure gegeven kwalificaties is welkom. Belangrijk criterium is de senioriteit, de bereidheid en mogelijkheid om eigen ervaringen in te brengen Wij adviseren, waar mogelijk, om per bedrijf met twee collega's in te schrijven. Dat verhoogt de effectiviteit van de training en haalt meer rendement uit de casuïstiek als de vertaalslag naar de eigen organisatie wordt gemaakt. Een optie is ook om met een contractmanager van een contractpartij (klant of leverancier) deel te nemen om de effectiviteit van de samenwerking op de werkvloer op een hoger niveau te brengen.



CM Masters © : uniek product van CM Partners BV

CM Masters is doorspekt met best practices van de meer dan 150 senior contractmanagers die tot nu toe onze masteropleiding volgden. Wij durven te stellen dat CM Masters de beste opleiding voor senior contractmanagers is die anno 2010 in de markt wordt aangeboden.

Steeds twee trainers/experts bij alle onderdelen

Tijdens de gehele CM Masters zijn steeds twee trainers dan wel een trainer en een externe expert bij de uitvoering betrokken. De kern van CM Masters wordt verzorgd door twee vaste trainers:

Francisca Schröer (EHRM Vision) die de onderdelen rond de competentieontwikkeling voor haar rekening neemt, en **Jan van Beckum** (CM Partners), cursusleider en verantwoordelijk voor de vakinhoud en de selectie van experts. Alleen bij ziekte of acute verhindering van één van deze trainers wordt een vaste en ingewerkte trainer als back up ingezet.

TMA, Talenten Motivatie Analyse ®

Onderdeel van de CM Masters is een Talenten Motivatie Analyse, die voorafgaand aan de bijeenkomsten wordt uitgevoerd. Hierin worden via een uitgebreide vragenlijst per individu de talenten geïdentificeerd die de deelnemer in zijn bagage meedraagt. Deze worden afgezet tegen de competenties van een ideaalprofiel van de contractmanager dat in samenwerking met CM Partners is opgesteld. Tijdens de CM Masters worden de individuele scores geanalyseerd en waar wenselijk individueel besproken met Francisca Schröer.

Prijs per deelnemer, incl. overnachting

De prijs voor de CM Masters bedraagt € 3975,- excl. btw, inclusief de Talenten Motivatie Analyse (€ 295) en kosten voor accommodatie en overnachting (€ 725). Deelnemers schrijven in op de gehele cyclus van 3 blokken. Data zijn onder voorbehoud van voldoende aanmelding. Meer informatie is via onze website www.cmpartners.nl beschikbaar



Voor het meest volledige aanbod CM opleidingen en workshops.

Kwalificatie-eisen voor deelnemers aan CM Masters

Contractmanagers

Meerjarige ervaring met het managen van contracten-in-uitvoering aan de kant van opdrachtgever of leverancier; affiniteit met contracten (inhuur, outsourcing, projecten); verantwoordelijk voor het managen van contracten, SLA's, licenties, etc. Leeftijd ca 40+.

Consultants

Senior consultants met een ander profiel dan hierboven is aangegeven kunnen ook deelnemen. Voorwaarde is wel dat ieders inbreng tijdens CM Masters door relevante ervaring wordt geborgd, ter beoordeling van de cursusleider. Denk aan het inrichten van regie-organisaties, auditing, procesmanagement, mediation, tendering, etc. Met elke consultant heeft vooraf een intake plaats met de cursusleider.

Inschrijving, betalings- en inschrijvingsvoorwaarden

Inschrijving is alleen mogelijk voor alle 3 blokken van de 6-daagse CM Masters. Met elke deelnemer heeft vooraf een intake plaats. Bij belangstelling ontvangt u betalings- en inschrijvingsvoorwaarden.

Eerst volgende CM Masters

Eind oktober/november: nog ca 4 plaatsen beschikbaar.

Locatie: driehoek Amersfoort/Utrecht/Ede.

Voor nadere informatie bel Jan van Beckum 0651 610948

Heeft u belangstelling? Dan sturen wij u het programma toe

CM Masters Incompany

Daarnaast kan CM Masters ook incompany worden uitgevoerd, als een organisatie over voldoende contract- of leveranciersmanagers beschikt om 8 tot 12 deelnemers bij elkaar te brengen. Concentratie in één week of spreiding over 2 of 3 blokken is in overleg bespreekbaar. Bij een incompany CM Masters kunnen elementen aan procedures of casuïstiek van de opdrachtgevende organisatie worden aangepast.

Onderwerpen uit de CM Masters:

Waar begint de verantwoordelijkheid van de contractmanager? En wat is de consequentie daarvan voor zijn opdrachtschrijving? Waarop kan of wil ik als contractmanager beoordeeld worden? Hoe is contractmanagement binnen mijn organisatie gepositioneerd ten opzichte van andere bedrijfsprocessen en afdelingen?

Hoeveel contractwaarde kan een contractmanager in redelijkheid managen? En hoe verhouden zich zijn kosten ten opzichte van de opbrengsten? Waar ligt de optimale verhouding tussen werklast van de contractmanager en zijn rendement? Wat is de relatie tussen contractdoelen en contractmanagement? Welke stappen moet ik minimaal doorlopen om proactief te kunnen acteren? Wat is contractimplementatie precies en wat is de rol van de contractmanager daarin? Wat is het belang van Service Assessments en waarom moeten die regelmatig worden uitgevoerd?

Wanneer is sprake van contractbreuk en hoe moet ik daarmee omgaan? Hoe moet ik acteren als mijn integriteit op de proef wordt gesteld? Welk artikelen mogen niet ontbreken in de algemene leverings- of inkoopvoorwaarden? Wat zeggen onze Algemene Voorwaarden over fraude? Is het verstandig een afkoopsom in het contract op te nemen?

Zijn er profielbeschrijvingen voor contractmanagers op junior, medior en senior niveau? Zo ja, wat zijn de kerncompetenties per niveau? Welke competenties kan ik verder ontwikkelen en hoe doe ik dat? Ben ik geschikt voor het vak van contractmanager en welke competenties kan ik nog ontwikkelen? Als contractmanagement een vakgebied is, hoe staat het dan met de vakorganisatie? Is er relevante literatuur op het vakgebied en wat zegt de wetenschap over dit vakgebied? Hoe positioneer ik contractmanagement ten opzichte van project-, service- en inkoopmanagement? En tot slot: hoe volwassen is mijn organisatie op het gebied van contractmanagement en contractbeheersing?